



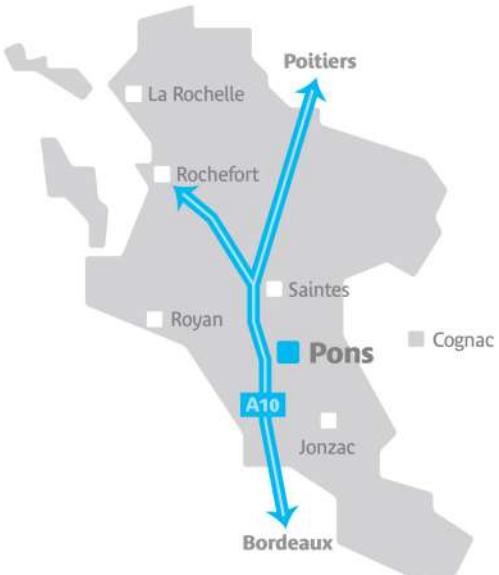
## La vie au lycée



- 1 Salle de spectacle
- 2 Maison des lycéens
- 3 Restaurant scolaire
- 4 Salle informatique
- 5 Médiathèque
- 6 Internat

[www.lycee-pons.org](http://www.lycee-pons.org)

## Plan d'accès



9 rue des cordeliers - BP 40060 - 17800 PONS  
Tél. 05 46 91 86 00 Fax 05 46 96 18 94  
Courriel : [ce.0170020e@ac-poitiers.fr](mailto:ce.0170020e@ac-poitiers.fr)

[www.lycee-pons.org](https://www.lycee-pons.org)  
 



Possibilité d'apprentissage en 2ème année



**LEC**  
Lycée Émile Combes  
PONS



## BTS Conseil et Commercialisation de Solutions Techniques

► Environnement technique  
du bâtiment



### Débouchés :

- > Licence professionnelle
- > Chargé de clientèle
- > Négociateur
- > Acheteur

# BTS Conseil et Commercialisation de solutions techniques

- Environnement technique du bâtiment

## Le métier :

Le technico-commercial possède une double compétence technique et commerciale.

Dans l'entreprise, son rôle commercial consiste à fidéliser et à dynamiser son portefeuille clients et à en prospector de nouveaux

## Les missions :

Le titulaire du BTS Conseil et Commercialisation en Solutions Techniques a pour fonction principale le conseil de la clientèle et la vente de biens dans les secteurs suivants :

- l'aménagement intérieur (cuisine, salle de bains, décoration..)
- La menuiserie intérieure et extérieure
- La production d'électricité domestique (chauffage, climatisation, sécurité ...)



## Qualités :

Anticipation, capacité d'écoute, disponibilité, dynamisme, esprit d'équipe, persévérance, qualité de communication, rigueur, méthode et votre capacité relationnelle nous intéressent.

## La formation :

Le BTS CCST est particulièrement axé sur la professionnalisation de la formation

Pour cela, l'étudiant sera 14 semaines en entreprise afin de réaliser un projet technico commercial

## Grille horaire élèves :

Matières	1 <sup>ère</sup> année	2 <sup>ème</sup> année
Culture générale et expression	2	2
Langue vivante 1	3	3
Culture économique, juridique et mangérale	4	4
Conception et négociation de solutions technico-commerciales	4	4
Management de l'activité technico-commercial	4	4
Développement de clientèles et de la relation client	5	4
Mise en œuvre de l'expertise technico-commercial	9	6
Total hebdomadaire	31	27

## Admission et débouchés :

Les entreprises susceptibles d'accueillir un titulaire du BTS C.C.S.T spécialité équipement technique du bâtiment sont nombreuses :

- électricité et domotique
- grossiste en décoration intérieure
- Cuisiniste
- Négoce de menuiserie
- Grossiste en bricolage

